

HDQ-16080002030303 Seat No. _____

M. Com. (Sem. III) (CBCS) Examination

November / December - 2017

Integrated Marketing Communication and Brand Equity

(Elective Group - 3)

Time : $2\frac{1}{2}$ Hours] [Total Marks: 70 ઇન્ટિગ્રેટેડ માર્કેટિંગ કોમ્યુનિકેશન શું છે ? તેનું મહત્ત્વ અને ઘટકો વિગતવાર 9 20 સમજાવો. અથવા બ્રાન્ડ, બ્રાન્ડિંગ અને બ્રાન્ડ મેનેજમેન્ટ શું છે ? વિવિધ પ્રકારની બ્રાન્ડસ સમજાવો ૨૦ અને ગુડ/સફળ બ્રાન્ડની આવશ્યક લાક્ષણિકતાઓની ચર્ચા કરો તથા બ્રાન્ડિંગના લાભો સમજાવો. વ્યહાત્મક બ્રાન્ડ મેનેજમેન્ટ પ્રક્રિયાનું વર્ણન વિગતવાર કરો. 5 20 અથવા બ્રાન્ડ ઇક્વિટીનો અર્થ સમજાવો અને તેના ઘટકોની વિગતવાર ચર્ચા કરો. 5 20 બજાર વિભાજનનો અર્થ સમજાવો અને ગ્રાહક બજાર વિભાજનના 3 94 બેસીસ/આધાર અંગે ચર્ચા કરો. અથવા આંતરિક માર્કેટિંગ શું છે ? તેનું મહત્ત્વ અને કાર્યક્ષેત્ર સમજાવો. ૧૫ 3 વિવિધ પ્રકારના માર્કેટિંગ કોમ્યુનિકેશન્સ માધ્યમો દરેકના ફાયદા અને ૧૫ 8 મર્યાદાઓ સાથે સમજાવો. અથવા સેલ્સ પ્રમોશન વ્યાખ્યાયિત કરો અને તે માર્કેટિંગ પ્રમોશનથી કેવી રીતે અલગ છે ४ ૧૫ તે સમજાવો. સેલ્સ પ્રમોશનના ફાયદા અને મર્યાદાઓની પણ ચર્ચા કરો.

ENGLISH VERSION

1	What is Integrated Marketing Communication? Explain its Importance and Components In detail.	20
OR		
1	What is a Brand, Branding and Brand Management? Explain various types of Brands and the Essential Features of a Good/Successful Brand and the Advantages of Branding.	20
2	Explain the Strategic Brand Management Process in detail.	20
\mathbf{OR}		
2	Explain the Meaning of Brand Equity and discuss its Components in detail.	20
3	Explain the meaning of Market Segmentation and discuss the Bases of Segmenting Consumer Markets.	15
	\mathbf{OR}	
3	What is Internal Marketing? Explain its Importance and Scope.	15
4	Explain various types of Marketing Communication Media with Advantages and Limitations of each.	15
\mathbf{OR}		
4	Define Sales Promotion and Explain how it is different from Marketing Promotion. Also discuss the Advantages and Limitations of Sales Promotion.	15